



STRATEX CONSULTING : Ou comment réussir sa stratégie d'exportation

Définir et mettre en place une politique d'exportation pertinente, telle est la vocation de ce cabinet conseil, créé en 2006 par Olivier Raimond en Belgique à Sombrefe. Nous avons rencontré cet expert en commerce extérieur.

Quelle est précisément la finalité de votre cabinet ?

Nous voulons accompagner dans la sérénité les entreprises qui ont des velléités d'exportation. Dans le contexte de la globalisation vous pensez bien que cela nécessite pour l'entreprise de prendre de grandes précautions et une bonne préparation... Nous sommes le regard extérieur qui va faciliter la démarche de l'entreprise.

Quelle est votre offre de service ?

L'entreprise doit pouvoir évaluer sa capacité à exporter et mesurer son degré de préparation au marché mondial. Notre accompagnement se découpe en 3 phases principales. Le "business development" : il s'agit d'accompagner les décideurs dans l'affinement de leur positionnement et dans l'exploitation de leurs opportunités de développement. La mise en place d'un plan de marketing international qui

structurera et finalisera le projet de l'entreprise. Y sont intégrés les 13P du marketing : produit, prix, promotion, place, paiement, personnel, planification, paperasse, pratiques, partenariat, politiques, positionnement, protection. L'établissement de partenariats stratégiques : nous proposons à l'entreprise de collaborer avec d'autres partenaires que nous recherchons pour elle et qui peuvent enrichir son offre globale.

Sur quelle cible vous situez-vous ?

Nous travaillons principalement pour des entreprises qui sont dans le secteur de la santé, des sciences du vivant et des biotechnologies.

Quel est votre champ d'action ?

Notre clientèle se situe en Europe centrale et de l'Est ; en Amérique du sud et en Asie.

Comment vous démarquez-vous ?

Stratex Consulting se distingue de par sa grande flexibilité, sa capacité d'adaptation,

son expertise dans le fonctionnement global de l'entreprise. Notre réseau international de compétences nous facilite la pénétration de bon nombre de pays. Nous sommes reconnus par l'AWEX* comme spécialiste en commerce extérieur et comme expert en stratégie à l'exportation. Nous sommes agréés en qualité de conseil en "gestion commerciale" par la Région Wallonne.

■ Propos recueillis par Gilles Orlhac

*AWEX : Agence Wallonne à l'Exportation



Pour plus d'informations :

STRATEX

olivier.raimond@stratex.be

www.stratex.be